



Werkstudent/in / Masterarbeit internationaler Vertrieb ab März 2020

Arbeiten für die Marke alkitronic® - HOME OF TORQUE POWER

Sie vereinen Teamgeist mit einem hohen Maß an Eigeninitiative?
Dann sind Sie bei uns genau richtig.

Die **alki TECHNIK GmbH** ist ein international agierendes, mittelständisches Familienunternehmen mit Sitz in Ingolstadt. Wir entwickeln, produzieren und vertreiben hochwertige und präzise Schraubssysteme unter der Marke **alkitronic®**. Unsere Produkte kommen in weiten Bereichen der Industrie (Kraftwerke, Chemieanlagen, Bergbau, Stahlbau, Schwermaschinenbau, Automotive, Windkraftanlagen etc.) zum Einsatz.

Zur Erweiterung unseres internationalen Vertriebsteams suchen wir Sie ab März 2020!

Ihre Aufgaben

- Eigenständige Koordination von Projekten
- Erhebung von Wirtschaftsdaten und -indikatoren
- Erstellung von Marktanalysen auf der Grundlage von relevanten Industriesektoren für definierte Länder oder Regionen
- Bestimmung von relevanten Absatzmärkten anhand der Ermittlung von Marktanteilpotenzialen
- Performance- und Potenzialanalyse des bestehenden internationalen Vertriebsnetzes
- Ableitung von Maßnahmen zur Steigerung der internationalen Markpräsenz von alki TECHNIK GmbH
- Verfassen eines Konzeptes mit der Option auf eine Masterarbeit
- Möglicher Titel der Masterarbeit: „Strategische internationale Vertriebsplanung am Beispiel eines deutschen Industriegüterunternehmens“



Ihr Profil

- Laufendes wirtschaftswissenschaftliches Masterstudium idealerweise mit Schwerpunkt Vertrieb oder laufender Bachelorstudiengang in Global Economics and Business Management oder Internationales Handelsmanagement
- Mindestens 4. Semester Bachelor oder Masterstudent
- Interesse an Vertriebsthemen im technischen B2B-Umfeld
- Selbstständiger und verantwortungsbewusster Arbeitsstil
- Schnelle Auffassungsgabe und Kommunikationsstärke
- Planungs- und Organisationsgeschick sowie Teamfähigkeit
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Sprachen von Vorteil (Spanisch)
- Gute MS-Office Kenntnisse
- Strategisches Denkvermögen
- Analytische Fähigkeiten und Affinität zu Zahlen

Unser Angebot

- Interessantes, anspruchsvolles und verantwortungsvolles Aufgabengebiet: internationaler Vertrieb und vieles mehr
- Aktive Mitwirkung bei der Ideenfindung und Umsetzung von Marketing-, Vertriebs- und Kommunikationsmaßnahmen
- Flexible Zeiteinteilung
- Engagierte Unterstützung durch Vorgesetzte und Kollegen
- Selbständiges und durch Eigenverantwortlichkeit geprägtes Arbeiten, kurze Entscheidungswege und Freiraum für Kreativität

Interesse? Wir freuen uns über Ihre Bewerbung mit Lebenslauf und Zeugnissen sowie frühestmöglichem Starttermin via [Email](#).

Alki Technik GmbH

Petra Kraus

Assistenz HR/Marketing

✉ petra.kraus@alkitronic.com

🌐 www.alkitronic.com