



Area Sales Manager Baden-Württemberg (w/m/d)

Arbeiten für die Marke alkitronic® - HOME OF TORQUE POWER

Wir sind die Schraubtechnik-Manufaktur für extreme Anwendungen.

Du suchst Abenteuer, Sinn und Sicherheit in deinem Job?

Als Vertriebsprofi bei alkitronic® ist dein Arbeitsumfeld extrem vielfältig und spannend. Mal kannst Du Windkraftanlagen oder Kräne erklimmen, mal an außergewöhnlichen Maschinen Schraublösungen anbieten. Dein Kundenkreis ist riesig und bietet dir reichlich Einblick in die verschiedensten Industriezweige.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort dich als Vertriebsprofi für Baden-Württemberg (PLZ-Gebiet 54-56 und 60 - 79).

Deine Aufgaben

- Du betreust und berätst Bestandskunden und akquirierst aktiv Neukunden
- Du erstellst Angebote und führst Vertragsverhandlungen
- Du erarbeitest Vertriebsstrategien, erkennst Marktpotentiale und behältst die Wettbewerbssituation stets im Blick
- Zusammen mit deinen Kunden erarbeitest du Lösungen für die unterschiedlichsten Anwendungsfälle
- Du stellst unsere Schrauber vor und berätst in Reparaturfällen auch vor Ort
- Auf regionalen Messen repräsentierst du unser Unternehmen und führst Schulungen durch
- Du scheust dich nicht davor, neue Vertriebswege einzuschlagen (z.B. Social Selling, Online-Vertrieb)
- Du arbeitest gerne und gewinnbringend mit deinem Team an verschiedenen Projekten und Kundenbindungsmaßnahmen zusammen
- Die Erreichung deiner Umsatz- und Absatzziele stellst du sicher



Dein Profil

- Du hast mehrere Jahre Vertriebs Erfahrung mit nachweisbaren Erfolgen, vorzugsweise mit erklärungsbedürftigen technischen Produkten
- Du hast eine kaufmännische oder technische Ausbildung
- Du bist technikaffin, hast eine Hands-On-Mentalität und arbeitest zuverlässig und eigenverantwortlich
- Du beschreibst dich selbst als ausdauernd, durchsetzungsstark, überzeugend und kannst mühelos mit den unterschiedlichsten Ansprechpartnern kommunizieren
- Du bist ein absoluter Teamplayer und hast eine hohe Kundenorientierung
- Du verfügst über einen Führerschein der Klasse B, bist reisebereit und neugierig

Unser Angebot

- Eine vielseitige und verantwortungsvolle Aufgabe mit Eigenverantwortung und Gestaltungsmöglichkeiten
- Raum für individuelle Entfaltung und Einbringen der persönlichen Stärken sowie eine individuelle Einarbeitung und Weiterbildungsangebote
- Eine attraktive Basisvergütung mit leistungsgerechter Provision inklusive Firmenwagen (der auch privat genutzt werden kann) und Handy
- Ein motiviertes Team, kurze Entscheidungswege und flache Hierarchien in einem wachsenden familiengeführten Unternehmen
- Großartiges Arbeitsklima, offene Kommunikation und viel Freiraum für persönliche Entwicklung
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld sowie eine firmenfinanzierte Altersversorgung

Interesse? Dann schick uns bitte deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit deiner Gehaltsvorstellung und deinem nächstmöglichen Starttermin.

Wir sind gespannt darauf, dich kennen zu lernen!

alki **TECHNIK GmbH**

Petra Kraus

People & Culture Assistant

✉ petra.kraus@alkitronic.com

🌐 www.alkitronic.com

